

FISA DE PROIECT
Programul Dezvoltarea IMM-uri în România

Schemă Granturi mici
- Apel 2-

PROGRAM DE FINANTARE:	
Nume program	„Dezvoltarea IMM-urilor în România” (Schema granturi mici) Arii de interes: Inovare verde în industrie, Creștere Albastră și TIC
Autoritate de Management	Innovation Norway
Alocare totala apel	▶ Suma totala disponibila este de 5.508.241 Euro impartita astfel: ↳ Inovare verde în industrie: 2 500 000 Euro ↳ TIC: 1 788 300 Euro ↳ Creștere Albastră: 1 219 941 Euro.
Perioada depunere proiecte	Pana miercuri, 22 septembrie 2021, ora 13:00, ora României
PROIECT:	
Grant	Valoarea totala a grantului acordat pentru un proiect este între 50.000 și 200.000 Euro Intensitatea grantului acordat unui proiect va depinde de tipul de ajutor de stat acordat, mărimea entității solicitante, regiunea de implementare, profitabilitatea proiectului, situația generală de finanțare a Solicitantului și alte elemente ale prevederilor Regulamentului care sunt relevante pentru respectivul proiect. Intensitatea grantului acordat unui proiect va varia în mod normal între 25 și 70 la sută.
Durata de implementare	N.a - Costurile din cadrul proiectelor pot fi eligibile de la data de acordare a grantului sau de la o dată ulterioară stabilită în Contractul de Proiect. Contractul de Proiect va stabili data finală a eligibilității cheltuielilor, care nu va fi mai târziu de 29 februarie 2024 . Cheltuielile efectuate după acea dată finală nu sunt eligibile.
Nivel implementare	Romania în parteneriat cu una din țările ▶ Islanda ▶ Liechtenstein ▶ Norvegia
Priorități program în Romania	Obiectivul Programului este <i>creșterea valorii adăugate și dezvoltarea durabilă în sectorul românesc de afaceri</i> . Programul caută să stimuleze și să implementeze o cooperare de afaceri pe termen lung între Islanda, Liechtenstein și Norvegia („State Donatoare”) și România, pe baza dezvoltării și inovării în afaceri.
Grup țintă eligibil	Grupul țintă al Programului sunt întreprinderile românești din sectorul privat (întreprinderi mijlocii și mari), dar în mod special întreprinderile mici și mijlocii (IMM-uri). Parteneriatele nu sunt obligatorii, dar proiectele în parteneriat sunt încurajate și li se vor atribui puncte suplimentare în timpul evaluării
Aplicant eligibili	▶ Solicitanți eligibili: Întreprinderi care nu au mai mult de 25% proprietate publică, înființate ca persoane juridice în România. În plus, pentru aria Inovare verde în industrie, sunt, de asemenea, eligibile organizațiile non-profit înființate ca persoane juridice în România. Solicitantul trebuie să fie înființat de cel puțin 3 ani la data termenului limită de depunere a propunerilor de proiect pentru ariile „Inovare

	<p>verde în industrie” și „Creștere Albastră”, și de cel puțin 1 an fiscal la data termenului limită de depunere a propunerilor de proiect pentru domeniul TIC.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Parteneri eligibili: orice entitate publică sau privată, comercială sau necomercială, înregistrată ca persoană juridică în Norvegia, Islanda, Liechtenstein sau România. ▶ Criterii suplimentare (de eligibilitate) pentru solicitanți și parteneri <ul style="list-style-type: none"> a) Solicitantul și Partenerul(ii) și reprezentanții lor legali care semnează Propunerea de Proiect nu au fapte înscrise în cazierul lor juridic sau fiscal; b) Dacă Solicitantul are unul sau mai mulți Parteneri, la Propunerea de Proiect se atașează un proiect (un draft) de Acord de Parteneriat, în care sunt definite rolurile și responsabilitățile diferiților parteneri. ▶ Solicitanții NU sunt eligibili pentru finanțare dacă: <ul style="list-style-type: none"> a) sunt întreprinderi în dificultate¹ b) sunt în faliment, sub administrare judiciară sau în curs de lichidare, au activitățile suspendate, fac obiectul unor proceduri cu privire la aceste chestiuni, sau se află în orice situație analoagă rezultată dintr-o procedură similară prevăzută în legislația națională; c) au făcut obiectul unei sentințe care are forța de res judicata pentru fraudă, corupție, implicare într-o organizație infracțională sau orice altă activitate cu relevanță pentru solicitare, fără dovezi de măsuri substanțiale de corecție luate în ultimii ani.
<p>Activități eligibile</p>	<p>Inovare verde în industrie – Activități eligibile</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Dezvoltarea, implementarea și investițiile în tehnologii ecologice inovatoare b) Dezvoltarea de tehnologii, servicii și produse verzi c) Dezvoltarea și implementarea proceselor de producție mai verzi <p>Proiectele trebuie să contribuie direct la unul sau mai mulți dintre următorii indicatori de rezultat direct:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Tehnologii /procese /soluții „verzi” inovatoare dezvoltate b) Tehnologii /procese /soluții „verzi” inovatoare aplicate (noi pentru întreprindere) <p>Creștere Albastră – activități eligibile</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Dezvoltare și investiții în suprastructuri maritime b) Dezvoltare de soluții pentru transportul maritim c) Dezvoltare și investiții în turismul de coastă și maritim d) Dezvoltare și investiții în biotehnologia albastră e) Dezvoltare și investiții pentru resursele miniere de pe fundul marin f) Dezvoltarea de soluții pentru energia albastră g) Dezvoltarea de soluții inovatoare în domeniul pescuitului și acvaculturii h) Dezvoltarea de soluții inovatoare privind deșeurile și reziduurile marine i) Dezvoltarea de tehnologii inovatoare pentru furnizarea de apă, inclusiv desalinizarea.

¹ Definiția “întreprinderii în dificultate” este inclusă în Articolul 2, paragraful 18 din Regulamentul Comisiei (UE) Nr. 651/2014 pentru declararea anumitor categorii de ajutoare compatibile cu piața internă în aplicarea Articolelor 107 și 108 din Tratatul pentru funcționarea UE);

	<p>Proiectele trebuie să contribuie direct la unul sau mai mulți din următorii indicatori de rezultat direct:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Tehnologii /procese /soluții albastre dezvoltate b) Tehnologii /procese /soluții albastre aplicate (noi pentru întreprindere) <p>TIC – Activități eligibile</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Dezvoltarea de produse/servicii/tehnologii TIC b) Dezvoltarea și implementarea de produse/servicii/tehnologii care utilizează componente TIC <p>Proiectele trebuie să contribuie direct la unul sau mai mulți din acești indicatori de rezultat directe:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Tehnologii / procese /soluții TIC dezvoltate b) Tehnologii / procese /soluții TIC aplicate (noi pentru întreprinderi). <p>Toate proiectele trebuie să contribuie direct la următorii indicatori de rezultat direct:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) Creșterea anuală estimată a cifrei de afaceri² b) Creșterea anuală estimată a profitului operațional net³
<p>Exemple de cheltuieli eligibile</p>	<p>Cheltuielile eligibile ale proiectelor sunt acele cheltuieli efectuate de Promotorul de Proiect sau de Partenerul de Proiect, care îndeplinesc următoarele criterii:</p> <ul style="list-style-type: none"> a) sunt efectuate între data inițială și data finală de eligibilitate a Proiectului, așa cum sunt ele specificate în contractul de proiect; b) au legătură cu obiectul Contractului de Proiect și sunt menționate în bugetul detaliat al proiectului; c) sunt proporționale și necesare implementării Proiectului; d) sunt utilizate doar cu scopul de a atinge obiectivului Proiectului și rezultatul(le) său /sale indirect(e) preconizat(e), respectând principiile economiei, eficienței și eficacității; e) sunt identificabile și verificabile, în special prin faptul că sunt incluse în înregistrările contabile ale Promotorului de Proiect, și sunt determinate conform standardelor contabile și principiilor contabile generale acceptate; și f) respectă cerințele legislației fiscale și sociale aplicabile. <p>Cheltuielile se consideră a fi fost efectuate atunci când costul a fost facturat, plătit, iar obiectul acestuia livrat (în cazul bunurilor) sau prestat (în cazul serviciilor și lucrărilor). În mod excepțional, cheltuielile pentru care s-a emis o factură în ultima lună de eligibilitate se consideră și ele a fi fost efectuate în termenul de eligibilitate, dacă aceste cheltuieli sunt plătite în termen de 30 de zile de la data finală de eligibilitate. Cheltuielile de regie și amortizarea echipamentelor se consideră a fi fost efectuate în momentul înregistrării lor în contabilitatea Promotorului de Proiect și/sau a Partenerului de Proiect.</p>

² Creșterea preconizată a cifrei de afaceri pe an fiscal după implementarea proiectului. Aceasta trebuie calculată pe o perioadă de patru ani.

³ Creșterea estimată a profitului pe an fiscal după implementarea proiectului. Aceasta trebuie estimată pentru o perioadă de patru ani.

Exemple de cheltuieli eligibile:

► **Cheltuieli direct eligibile**

a) costuri cu personalul alocat Proiectului, cuprinzând salariile efective plus contribuțiile sociale și alte costuri statutare incluse în remunerație, cu condiția ca acestea să corespundă politicii uzuale de remunerare a Promotorului de Proiect și a Partenerului de Proiect;

Ca alternativă, cheltuielile cu personalul pot fi declarate pe baza costurilor unitare stabilite conform regulamentelor de aplicare a tipurilor corespunzătoare de costuri unitare aplicate conformei schemei de granturi finanțate în întregime de către România pentru Promotorul de Proiect și/sau Partenerul de Proiect, sau de către Statele Donatoare, pentru tipuri similare de proiecte și entități implicate (**Nota :** în special pentru proiecte de R&D)

b) costuri de deplasare și diurne pentru personalul și voluntarii care participă la Proiect, cu condiția ca acestea să fie în conformitate cu practicile uzuale ale Promotorului de Proiect și ale Partenerului de Proiect cu privire la cheltuielile de deplasare;

c) costuri cu echipamente noi sau second-hand, cu condiția ca acestea să fie amortizate în conformitate cu principiile contabile general acceptate și aplicabile Promotorului de Proiect și care sunt în general acceptate pentru articole de același fel. Operatorul de Fond poate lua în considerare numai partea de amortizare care corespunde duratei Proiectului și coeficientul de utilizare efectivă în scopurile Proiectului. În cazul în care Operatorul de Fond stabilește că echipamentul este o componentă integrantă și necesară pentru realizarea rezultatelor indirecte ale Proiectului, prețul întreg al echipamentului poate fi eligibil;

d) costuri cu consumabile și furnituri, cu condiția ca acestea să fie identificabile și atribuite Proiectului;

e) costuri legate de alte contracte acordate de către un promotor de proiect în scopul executării Proiectului, cu condiția ca această acordare să respecte regulile aplicabile cu privire la achizițiile publice;

f) costuri rezultate direct din cerințele impuse de Contractul Proiectului pentru fiecare proiect.

g) Costul de achiziție a proprietăților imobiliare, însemnând clădiri construite sau în curs de dezvoltare și drepturile corespunzătoare asupra terenului pe care sunt construite acestea, precum și terenuri fără construcții (în anumite condiții). Achiziția de proprietăți imobiliare și/sau terenuri este eligibilă dar nu mai mult de 10% din cheltuielile eligibile totale ale Proiectului, cu excepția cazului în care în decizia de acordare a grantului de Proiect este stabilit în mod explicit un procent mai mare⁴ (cu respectarea unor condiții specifice precizate în GHID). Trebuie să existe o legătură directă între achiziție și obiectivele Proiectului. Achiziția proprietății imobiliare și/sau a terenului trebuie să fie aprobată în mod explicit de către Operatorul de Fond înainte de achiziție, fie în Contractul de Proiect sau printr-o decizie ulterioară.

Pot fi eligibile cheltuielile cu pregătirea șantierului și construcției, activitate care este esențială pentru implementarea Proiectului.

► **Cheltuieli eligibile indirecte ale proiectelor (cheltuieli de regie)**

Costurile indirecte sunt toate costurile eligibile care nu pot fi identificate de către Promotorul de Proiect și/sau de Partenerul de Proiect ca fiind

⁴ Înainte de achiziție se va obține un certificat de la un evaluator calificat independent sau de la o entitate oficială autorizată corespunzător, prin care să se confirme că prețul de achiziție nu depășește valoarea de piață și că este liber de orice obligații în sensul ipotecilor și altor obligații financiare, îndeosebi privitoare la daune legate de poluare

	<p>atribuite direct Proiectului, dar care pot fi identificate și justificate de sistemul contabil al acestuia ca fiind efectuate în relație directă cu costurile directe eligibile atribuite Proiectului.</p> <p>Acestea pot fi identificate conform uneia din metodele următoare:</p> <p>a) pe baza costurilor indirecte efective pentru Promotorii de Proiect și Partenerii de Proiect care au un sistem contabil analitic prin care să identifice costurile indirecte așa cum sunt indicate mai sus;</p> <p>b) Promotorul de Proiect și Partenerii de Proiect pot să opteze pentru o sumă forfetară de până la 25% din costurile eligibile directe totale, exclusiv costurile directe eligibile pentru subcontractare și costurile cu resursele puse la dispoziție de către terți, care nu sunt utilizate în locația Promotorului de Proiect sau a Partenerului de Proiect, cu condiția ca rata să fie calculată pe baza unei metode de calcul juste, echitabile și verificabile, sau a unei metode aplicate în scheme de granturi finanțate în întregime de Statul Beneficiar pentru tipuri similare de proiecte și de promotori de proiecte;</p> <p>c) Promotorul de Proiect și Partenerii de Proiecte pot să opteze pentru o rată forfetară de până la 15% din costurile eligibile directe cu personalul;</p> <p>d) în cazul unor proiecte care includ o componentă de cercetare, costurile eligibile indirecte pot fi determinate prin aplicarea unei rate forfetare de 25% din costurile directe eligibile, exclusiv costurile directe eligibile pentru subcontractare și costurile resurselor puse la dispoziție de terți, care nu sunt utilizate în locația Promotorului de Proiect sau a Partenerului de Proiect..</p>
<p>Alte informații</p>	<p>Documente necesare pentru depunerea proiectului :</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Rezultate directe și indirecte preconizate ale implementării Proiectului; 2. Bugetul pe Activități detaliat în format excel; 3. Plan de Rambursare; 4. Plan de Implementare a Proiectului; 5. Plan de Achiziții; 6. Scrisoare de Angajament; 7. Plan de Afaceri; 8. Proiect (draft) de Acord de Parteneriat (dacă este cazul); 9. CV-uri ale membrilor echipei de management a Proiectului; 10. Declarație pe proprie răspundere cu privire la întreprindere în dificultate; 11. Declarație pe propria răspundere cu privire la cazierul judiciar și fiscal fără înregistrări al Solicitantului (și Partenerului (lor) - dacă este cazul) și al reprezentantului (lor) legal(i); 12. Plan de Comunicare; 13. Certificatele de înregistrare și documentele statutare relevante; <p><u>Solicitanți:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Certificat constatator extins emis de ONRC din România (care va trebuie să conțină informații detaliate cu privire la situația la zi a companiei) <p><u>Parteneri:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Certificat de înregistrare corespunzător (ori similar), emis de o autoritate competentă a Statului Donator /Statului Beneficiar; <ol style="list-style-type: none"> 14. Situațiile anuale financiare aprobate ale Solicitantului pentru anul 2018, 2019 și 2020 – semnate de către Solicitant (electronic sau de mână) și numărul de înregistrare al autorității fiscale (index); 15. Raportul anual al Solicitantului pentru 2020.